

# Cincom CPQ™



Migliorate l'efficienza commerciale dei vostri canali di vendita, diretti o indiretti, grazie alle funzionalità di configurazione, gestione dei prezzi e generazione di preventivi offerte da Cincom CPQ.

**Quanti contratti o vendite supplementari concludereste** se poteste trasformare i vostri commerciali e rivenditori in veri e propri esperti di prodotto?

**Quali sarebbero i benefici per la vostra rete vendita** se riduceste il tempo necessario per generare proposte commerciali esaustive e convincenti?

**Quale sarebbe l'impatto sulla redditività della vostra azienda** se poteste sistematicamente configurare i vostri prodotti e determinare i prezzi con esattezza?

**Cincom CPQ vi permette di fare tutto questo e molto altro ancora.**

Cincom CPQ integra nelle vostre applicazioni CRM, ERP ed e-commerce delle funzionalità multi-canale che facilitano la vendita assistita, la configurazione di prodotti e servizi, la gestione dei prezzi, la visualizzazione e la generazione di offerte.

Cincom CPQ permette di aumentare le vendite, di accrescere i margini, di accelerare i cicli di vendita, di ottimizzare gli ordini e di conquistare nuovi mercati.

Per maggiori informazioni:  
[www.cincom.com/it](http://www.cincom.com/it)

**Cincom CPQ vi aiuta a distinguervi dalla concorrenza offrendo ai vostri clienti un'esperienza d'acquisto che risponde perfettamente alle loro attese.**

## Utilizzo:

- Prodotti, servizi e sistemi personalizzati, dai più semplici ai più complessi.
- Vendita diretta, distribuzione o qualsiasi tipo di rete di vendita.
- Accessibilità ai dati commerciali in ogni momento e luogo tramite un qualsiasi dispositivo mobile o fisso.
- Integrazione del CRM con i sistemi ERP per garantire velocità e semplicità nel trattamento e nell'evasione degli ordini.

## Benefici:

- **Migliorare la vostra efficacia commerciale** aumentando il numero di preventivi, le vendite e i margini.
- **Trarre pieno vantaggio dal vostro investimento CRM**, incorporando funzioni avanzate di configurazione, gestione dei prezzi e generazione di preventivi direttamente nei processi CRM.
- **Ridurre i costi di vendita** limitando gli interventi del team di progettazione e di altre risorse.
- **Garantire l'esattezza dei prezzi** grazie a calcoli dinamici basati sulle configurazioni.
- **Ottimizzare il trattamento degli ordini** grazie alla generazione automatica di distinte base che garantiscono un miglior controllo della produzione.
- **Stimolare la crescita dell'azienda** grazie alla possibilità di accelerare il lancio di nuovi prodotti e la determinazione dei prezzi, di formare più rapidamente nuovi commerciali, di estendere la copertura geografica e di analizzare più efficacemente i dati contenuti nei preventivi e nelle offerte.

## Caratteristiche:

<b>Configurazione di soluzioni</b>	Funzionalità basate sui ruoli per guidare la rete vendita in ogni fase della redazione di preventivi e offerte, dalla selezione dei prodotti richiesti fino alla configurazione di prodotti e soluzioni, alle proposte di up-selling e cross-selling, alla gestione dei prezzi dinamica, alla visualizzazione dei prodotti e alla generazione di contenuti specifici del documento di offerta.
<b>Generazione di offerte</b>	Generazione automatica di proposte commerciali precise e affidabili e di altri documenti realizzata utilizzando dati dinamici provenienti dai preventivi, template di documenti e regole di composizione anche complesse.
<b>Gestione avanzata dei prodotti, dei prezzi e dei preventivi</b>	Strumenti supplementari che permettono ai commerciali di creare rapidamente dei preventivi per qualsiasi tipo di prodotto e servizio e di gestirli efficacemente. Tali strumenti comprendono: <ul style="list-style-type: none"><li>• Catalogo prodotti ricco di contenuti</li><li>• Gestione delle richieste speciali</li><li>• Modelli standard di configurazioni e di preventivi per prodotti venduti frequentemente</li><li>• Approvazione dei preventivi e gestione delle revisioni</li></ul>
<b>Portale commerciale multicanale (opzionale)</b>	Accesso sicuro, basato sui ruoli, alle funzioni di redazione di preventivi per i distributori, i rivenditori o gli agenti indipendenti. Tutte le funzioni principali di configurazione prodotti e di gestione dei preventivi e ordini possono essere proposti ai partner e ai distributori, insieme alle seguenti funzionalità: <ul style="list-style-type: none"><li>• Anagrafica clienti dei distributori e dei partners</li><li>• Prodotti e opzioni dei distributori e dei partners</li><li>• Offerte commerciali e preventivi a marchio del distributore</li></ul>
<b>Report e analisi</b>	Grazie al pannello di comando e agli strumenti di report e di analisi, i dati dei preventivi (caratteristiche, opzioni, prezzi...) provenienti dall'insieme dei canali, permettono di analizzare le vendite, il portafoglio prodotti, l'efficacia delle politiche di prezzo applicate e delle promozioni, la performance dei margini e molto altro ancora.
<b>Implementazione flessibile</b>	Cloud o on-premise.
<b>Gestione centralizzata dei servizi CPQ</b>	Il configuratore di soluzioni Cincom può essere utilizzato con le vostre applicazioni CRM ed ERP, con il Portale Commerciale Cincom o con la vostra piattaforma di e-commerce. Il configuratore offre funzionalità comuni di configurazione, gestione dei prezzi e preventivazione che sono gestite in modo centralizzato da tutti i canali commerciali e dai sistemi IT dell'azienda.



Per maggiori informazioni, inviate una email a [infoeurope@cincom.com](mailto:infoeurope@cincom.com), chiamate il numero +39 011 51 54 711 o visitate il sito [www.cincom.com](http://www.cincom.com).

Cincom e il logo Quadrant sono marchi registrati di Cincom Systems, Inc. Tutti gli altri marchi sono di proprietà delle rispettive aziende.

© 2017 Cincom Systems, Inc. Stampato negli USA. Tutti i diritti riservati.

FORM CPQIT1504135 09/17